

『いつでもそこに愛がある』 プロモーションご提案書

<1> なぜ、真珠絵本「いつでもそこに愛がある」を用いた真珠の需要開拓が必要なのでしょう？

日本人が昔から大切にしてきた通過儀礼。

二十歳の成人式、結婚式、お葬式などには、装いにも意味があります。

- お祝いの席やお別れの席での礼装ジュエリーとして、真珠は必要不可欠です。
- 顧客のお嬢様やお孫様への真珠の提案が次世代の新規客につながります。
- 真珠の糸替えや修理などのアフターフォローが再来店のきっかけになります。

<2> ブライダルアフターから次世代のお客さまづくりをしましょう！

結婚後に真珠が必要となる 通過儀礼 を正しく理解することは、
真珠を購入する大きな動機づけとなります。

真珠絵本『いつでもそこに愛がある』1・2・3 作戦で 「地域の真珠一番店」を目指しましょう！

1 顧客のお嬢様、お孫様への真珠の提案を！

真珠絵本『いつでもそこに愛がある』を店頭 POP で活用します。
真珠絵本と一緒にご案内、その場で読みながらご案内をします。

用途や目的に合わせた真珠コーナーを用意することで社員がいつでも真珠の提案をしやすくなります。

2 ブライダル客をリピート客にする！

- ブライダルの接客中に、「真珠はもう準備されていますか？」と質問、まだ準備していない方には、真珠絵本を用いて、真珠の必要性を提案します。
- ブライダルのリングが決定した後、新郎・新婦のご両親へ、「ご挨拶文、真珠絵本、そして特別クーポン」を郵送。
後日、新婦のお母様が来店され、真珠ネックレスの購入が決定しました。

3 真珠フェア開催の案内状や来場プレゼントに！

- 催事の案内状に同封したり、来店された方への来場プレゼントとして絵本をお配りします。
- 来店集客のためのホームページや SNS 用コンテンツとしても活用できます。
- 『真珠の国の物語展』など催事のコーナー展開もできます。

真珠ではじめる、真珠からはじまる次世代のお客さまづくり



真珠絵本『いつでもそこに愛がある』

写真はイメージです

Passion×Rational=General
PRG

お問い合わせは
株式会社 PR現代

〒103-0024
東京都中央区日本橋小舟町9-4
イトーピア日本橋小舟町ビル

Tel. 03-3639-1253
Fax. 03-3639-1250